

## „Akademia Sił Sprzedaży Opolskich MMŚP”



ASS OP- Broszura informacyjna

Firma COMBIDATA Poland Sp. z o.o. ma przyjemność zaprosić Państwa na cykl bezpłatnych szkoleń realizowanych w ramach projektu „**Akademia Sił Sprzedaży Opolskich MMŚP**”.

W ramach projektu pracownicy przedsiębiorstw mogą wziąć udział w atrakcyjnych, **bezpłatnych** szkoleniach dostarczających kompetencje pożądane u pracowników pracujących na stanowiskach związanych z działalnością handlową firmy. Szkolenia są dopasowane przede wszystkim do indywidualnych potrzeb kierowników oraz specjalistów ds. sprzedaży.

Na szkoleniach z zakresu kompetencji sprzedażowych Państwa pracownicy pozyskają wiedzę i umiejętności niezbędne do sprawnej oraz efektywnej obsługi handlowej klientów Państwa firmy, a także pozyskania nowych.

W przygotowaniu profesjonalnych ofert handlowych, tworzeniu prognoz oraz czytelnych raportów i zestawień sprzedaży pomogą im szkolenia z zakresu Microsoft Word i Excel, a Microsoft PowerPoint ułatwi im atrakcyjne zaprezentowanie oferty Państwa firmy. Każdy z uczestników otrzyma drukowany materiał szkoleniowy i/ lub podręczniki (po jednym na każdy temat szkolenia z MS Office, MS Excel, MS PowerPoint).

Osoby zarządzające procesami sprzedażowymi zapraszamy także na kurs języka angielskiego lub języka niemieckiego. Kurs prowadzony jest nowoczesną metodą kształcenia blended learning, łączącą zalety szkoleń tradycyjnych i elektronicznych. To optymalne rozwiązanie dla osób, które pragną połączyć samodzielną naukę z możliwością ćwiczenia wypowiedzi pisemnej, jak i ćwiczenia konwersacji podczas zajęć z lektorem. Jest to również doskonała propozycja dla osób, którym intensywny tryb życia nie pozwala na odbywające się z większą częstotliwością zajęcia tradycyjne, gdyż duża część nauki realizowana jest samodzielnie z wykorzystaniem nowoczesnej platformy językowej. Dodatkowo każdy z uczestników szkoleń otrzyma na stałe zestaw słuchawkowy.

Więcej informacji na plakacie oraz pod linkiem: <http://akademiasilspredazy.eduportal.pl>